

ΦΥΛΛΟ ΕΡΓΑΣΙΑΣ 1

Στο παρακάτω πίνακα σας δίνονται φράσεις (παράγοντες) που επηρεάζουν την ποσότητα ενός προϊόντος που φτιάχνετε (προσφορά). Κόψτε και κολλήστε στο χαρτόνι τις φράσεις αυτές που πιστεύετε ότι θα σας κάνουν να θέλετε να αυξήσετε την ποσότητα του προϊόντος σας που θα πουλήσετε ή να την μειώσετε. Αφού κολλήσετε τους παράγοντες σημειώστε ένα βελάκι ↑ αν θεωρείτε ότι ανεβαίνει η προσφορά ή ένα βελάκι ↓ αν θεωρείτε ότι κατεβαίνει η προσφορά.

1. Αγόρασα καινούρια μηχανήματα ή ψυγεία που δεν ξοδεύουν πολύ ρεύμα και δεν πληρώνω πολλά στους λογαριασμούς.	2. Χρησιμοποιώ παλιά μηχανήματα ή ψυγεία που ξοδεύουν πολύ ρεύμα και πληρώνω πολλά στους λογαριασμούς.	3. Το κράτος δεν δίνει χρήματα για αγορά νέων μηχανημάτων ή ψυγείων στις επιχειρήσεις (επιδότηση)
4. Μειώθηκαν οι φόροι που πρέπει να πληρώσω ως επιχείρηση	5. Αυξήθηκαν οι φόροι που πρέπει να πληρώσω ως επιχείρηση	6. Το κράτος δεν δίνει χρήματα για αγορά νέων μηχανημάτων ή ψυγείων στις επιχειρήσεις
7. Αγόρασα καινούριο τρακτέρ που καίει λιγότερο καύσιμο και <u>πληρώνω λίγα χρήματα για τα καύσιμα</u>	8. Το τρακτέρ που χρησιμοποιώ είναι παλιό καίει πολύ καύσιμο και <u>πληρώνω πολλά χρήματα για τα καύσιμα</u>	9. Ακούγεται η φήμη ότι η τιμή του προϊόντος μου <u>θα ανέβει τους επόμενους μήνες.</u>
10. Έπεσε έντονο χαλάζι στην περιοχή σου και κατέστρεψε τους καρπούς στα δέντρα.	11. Στην περιοχή σου επικρατεί πολύ καλός καιρός που ευνοεί τα δέντρα να παράγουν πολύ καρπό.	12. Ακούγεται η φήμη ότι η τιμή του προϊόντος μου <u>θα κατέβει τους επόμενους μήνες.</u>

13. Ακούγεται η φήμη ότι <u>οι καταναλωτές θα</u> <u>ζητάνε πολύ ποσότητα</u> από το προϊόν μου τους επόμενους μήνες	14. Ακούγεται η φήμη ότι οι καταναλωτές <u>δεν</u> <u>θα ζητάνε πολύ</u> <u>ποσότητα</u> από το προϊόν μου τους επόμενους μήνες	15. Τα πρόβατα στην περιοχή μου κόλλησαν μια ασθένεια και πέθαναν αρκετά
16. Τα δέντρα στην περιοχή μου καταστράφηκαν από μια ασθένεια		